

Statistiques en bref

SCIENCE ET
TECHNOLOGIE

7/2008

Auteur

Tomas MERI

Contenu

L'UE se situait au premier rang
sur le marché mondial des
produits de haute technologie
en 2005.....1

L'Allemagne, la France et le
Royaume-Uni en tête des États
membres de l'UE.....4

Électronique et télécommuni-
cations: le groupe de produits
de haute technologie ayant
généré le plus grand nombre de
transactions.....6

Commerce des produits de haute technologie

Montée de la Chine

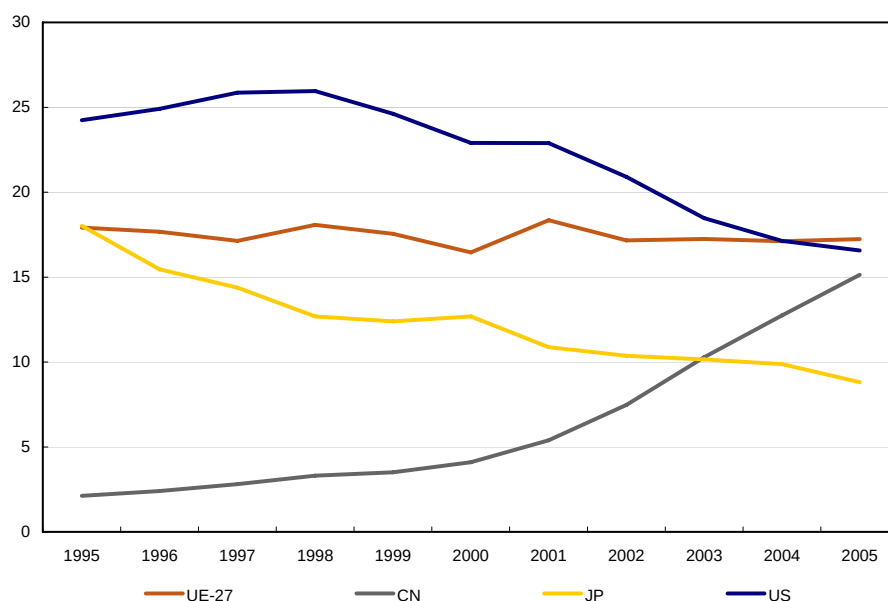
Le présent numéro de «Statistiques en Bref» propose une analyse approfondie du commerce des produits de haute technologie en se concentrant principalement sur la répartition des parts du marché mondial.

En 2005, l'UE occupait la première place du commerce mondial des produits de haute technologie, suivie de près par les États-Unis. L'augmentation rapide de la part de la Chine a cependant permis à ce pays de devancer le Japon et de se rapprocher aujourd'hui des deux premiers.

En Europe, la première place revient à l'Allemagne, suivie de la France et du Royaume-Uni.

L'UE se situait au premier rang sur le marché mondial des produits de haute technologie en 2005

Graphique 1: Parts des exportations mondiales de produits de haute
technologie, UE-27, Chine, Japon et États-Unis, 1995 à 2005



UE-27: Commerce intra-EU exclu
CN: HK exclu

Source: Eurostat/statistiques sur la haute technologie

Le graphique 1 montre l'évolution des parts des quatre premières économies mondiales dans le marché mondial des produits de haute technologie entre 1995 et 2005. Le commerce intra-UE n'est pas inclus dans le calcul de la part de marché représentée dans le graphique (voir notes méthodologiques en page 7).

En 1995, les États-Unis étaient le premier exportateur de produits de haute technologie avec 24 % du total mondial; ils devançaient largement l'UE et le Japon (18 % dans les deux cas). La Chine ne représentait à l'époque que 2 % du total des exportations mondiales de produits de haute technologie.

La part de la Chine a toutefois enregistré une progression rapide, depuis 2000 surtout, tandis que celle de l'UE restait relativement stable; les parts respectives du Japon et des États-Unis ont reculé au cours de la même période. La Chine rattrape donc, de toute évidence, l'UE et les États-Unis.

En 2005, le premier exportateur mondial de produits de haute technologie était l'UE avec 17,2 % du total mondial. Les États-Unis et la Chine occupaient respectivement la deuxième et la troisième position avec 16,6 et 15,1 %. Le Japon est passé sous le seuil des 10 % depuis 2004.

Depuis 1995 sans interruption, les quatre premières économies mondiales ont représenté ensemble 60 % environ du total des exportations mondiales de produits de haute technologie. Autrement dit, la Chine a progressé aux dépens des trois autres grandes économies mondiales.



En 2005, si l'on excepte les quatre principales économies mondiales, dix pays (entités) seulement affichaient une part supérieure à 1 % des exportations mondiales de produits de haute technologie (voir graphique 2).

Parmi eux, Singapour, Hong Kong, la Corée du Sud et les «autres pays asiatiques» (voir notes méthodologiques) représentaient chacun plus de 5 %. Venaient ensuite la Malaisie, le Mexique, le Canada, la Suisse, les Philippines et la Thaïlande, dont les parts respectives se situaient toutes autour de 2 % du total mondial.

Le Brésil, l'Indonésie, Israël, l'Inde, la Fédération de Russie et l'Australie n'atteignaient pas 1 % du total des exportations mondiales de produits de haute technologie.

En 2005, les 21 premiers pays (entités) exportateurs assuraient ensemble 99 % du total mondial des exportations de produits de haute technologie.

L'UE était non seulement le premier exportateur mondial, mais également le premier importateur mondial de produits de haute technologie avec près d'un cinquième (19,1 %) du total des importations mondiales dans ce domaine (voir graphique 3).

En termes d'importations de haute technologie, l'UE devançait les États-Unis (17,9 %) et la Chine (13,8 %). Le Japon (5,8 %) occupait la cinquième place derrière Hong Kong (7,3 %). Singapour affichait aussi une part supérieure à 5 %.

Il convient de souligner, en ce qui concerne ces deux graphiques, l'écart très faible entre les positions respectives des grandes puissances commerciales, que ce soit en termes d'exportations ou en termes d'importations.

Prédominance des produits de haute technologie dans les exportations des entreprises financées par des capitaux étrangers en Chine

Les chiffres publiés par le ministère du Commerce montrent que les entreprises financées par des capitaux étrangers en Chine ont exporté, en 2005, des produits de haute technologie pour une valeur de 192 milliards USD, soit 43,2 % du total des exportations de ce pays.

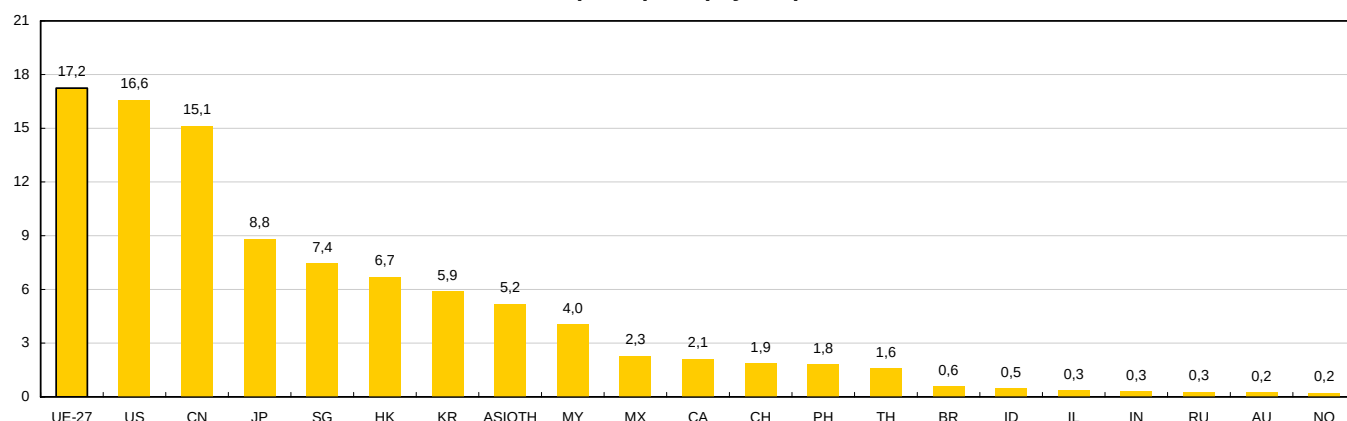
Les entreprises financées par des capitaux étrangers en Chine ont importé, au cours de la même période, des produits de haute technologie pour une valeur de 157,98 milliards USD, soit 40,8 % du total des importations de la Chine, selon des sources ministérielles.

Le gouvernement a adopté une série de mesures visant à encourager les investissements étrangers dans le secteur de la haute technologie. Les chiffres montrent que ce secteur a mobilisé plus de 70 milliards USD d'investissements étrangers durant le dixième plan quinquennal de la Chine (2001-2005).

Exprimés en proportion de l'ensemble des exportations des entreprises financées par des capitaux étrangers, les exportations de produits de haute technologie ont progressé de 18,2 % au cours des cinq dernières années, selon le ministère.

Source: Xinhua News Agency, janvier 2006

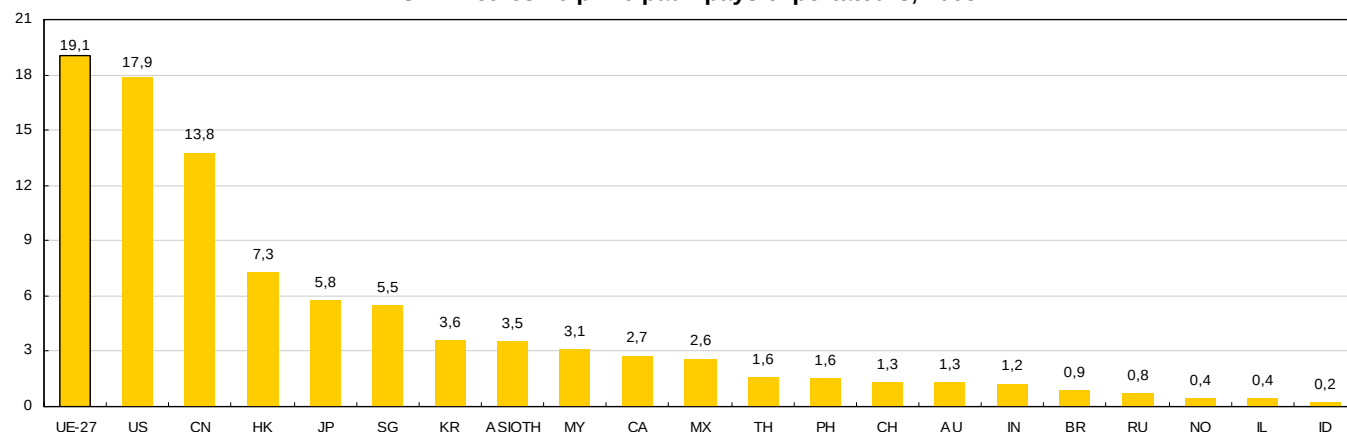
Graphique 2: Parts dans le marché mondial des exportations de haute technologie, UE-27 et les 20 principaux pays exportateurs, 2005



UE-27: Commerce intra-UE exclu
CN: HK exclu

Source: Eurostat/statistiques sur la haute technologie

Graphique 3: Parts dans le marché mondial des importations de haute technologie, UE-27 et les 20 principaux pays exportateurs, 2005



UE-27: Commerce intra-UE exclu
CN: HK exclu

Source: Eurostat/statistiques sur la haute technologie

Comme déjà indiqué, l'UE était le premier exportateur et importateur mondial de produits de haute technologie en 2005 avec 198 milliards d'euros d'exportations et 230 milliards d'euros d'importations (tableau 4).

Hormis l'UE, seuls les États-Unis, la Chine et le Japon affichaient des exportations de haute technologie supérieures à 100 milliards d'euros. Dix autres pays ont enregistré une valeur supérieure à 10 milliards d'euros.

En ce qui concerne les importations, parmi les pays arrivant derrière l'UE, seuls les États-Unis et la Chine avaient franchi la barre des 100 milliards d'euros, et quatre pays seulement du groupe de tête n'atteignaient pas les 10 milliards d'euros d'importations de haute technologie.

Le classement se présentait de manière totalement différente en termes de balance commerciale: le Japon était le premier exportateur net de produits de haute technologie avec 32 milliards d'euros. Il était suivi de la Corée du Sud et de Singapour avec 24 milliards et 20 milliards d'euros, respectivement.

L'UE affichait le déficit commercial le plus important dans le domaine des produits de haute technologie (32 milliards d'euros), suivie des États-Unis, avec un déficit de 26 milliards d'euros.

Le résultat est très différent encore lorsque les pays sont classés en fonction de la part que le commerce de haute technologie représente dans l'ensemble de leur commerce.

En termes d'exportations, ce sont les Philippines qui venaient largement en tête avec 63,1 %. Dans deux autres

pays – Singapour et la Malaisie – le commerce de haute technologie représentait plus de 40 % du commerce total.

On trouvait, à l'autre extrémité du classement, la Russie avec moins de 2 % du total des exportations. En Chine, aux États-Unis et au Japon, les exportations de produits de haute technologie représentaient plus de 20 % du total des exportations; la part de ces exportations était moins élevée dans l'UE (18,8 %).

Avec plus de 40 % du total des importations, les principaux pays importateurs de produits de haute technologie étaient les mêmes que ceux qui occupaient les premières places en matière d'exportations, à savoir les Philippines, Singapour et la Malaisie. La Chine affichait une part supérieure à 30 %, tandis que les États-Unis, le Japon et l'UE n'atteignaient pas les 20 %.

Les exportations de haute technologie de l'UE ont légèrement augmenté entre 2000 et 2005, tandis que ses importations diminuaient au cours de la même période, réduisant ainsi le déficit de son commerce de haute technologie.

C'est la Chine qui a enregistré la plus forte croissance en matière de commerce de haute technologie entre 2000 et 2005, puisque ses exportations et ses importations ont respectivement progressé à un taux annuel moyen de 30,8 % et 26,0 %. L'Inde (28,5 %) et la Russie (23,5 %) ont également connu une hausse importante de leurs importations de haute technologie. Le Japon et les États-Unis ont connu pour leur part un recul de leurs exportations et de leurs importations de haute technologie entre 2000 et 2005.

Tableau 4: Commerce de haute technologie exprimé en millions d'euros et en pourcentage du commerce total en 2005, et taux de croissance annuel moyen 2000-2005, UE-27 et principaux pays exportateurs du monde

	Exportations			Balance	Importations		
	Millions EUR	en % du total des exportations	TCAM 2000-2005		Millions EUR	en % du total des importations	TCAM 2000-2005
UE-27	197 837 i	18,8 i	1,7 i	-31 669 i	229 505 i	19,5 i	-1,3 i
US	190 077	26,1	-5,6	-25 772	215 849	15,5	-5,1
CN	173 656	28,4	30,8	7 289	166 367	31,4	26,0
JP	101 117	21,1	-6,3	31 724	69 393	16,7	-3,4
SG	85 290	46,2	1,1	19 614	65 676	40,8	1,0
HK	76 784	32,7	9,1	-10 932	87 716	36,4	7,2
KR	67 553	29,5	2,8	23 870	43 683	20,8	-0,2
ASIOTH	59 544	39,1	-2,4	17 373	42 170	28,9	-4,6
MY	46 283	40,8	-1,9	9 061	37 223	40,4	0,5
MX	26 071	15,1	-5,0	-4 948	31 020	17,4	-1,8
CA	24 154	8,3	-7,6	-8 562	32 716	12,9	-6,7
CH	21 445	21,2	4,0	5 482	15 963	16,4	-1,4
PH	20 932	63,1	-5,3	2 262	18 670	46,9	6,8
TH	18 180	20,5	-0,6	-691	18 871	19,9	2,1
BR	6 540	6,9	-0,1	-3 757	10 297	17,4	-2,2
ID	5 394	7,8	-2,9	2 629	2 765	6,0	12,1
IL	4 004	11,6	-13,8	-971	4 975	13,7	-5,8
IN	3 454	4,2	7,1	-11 522	14 976	12,4	28,5
RU	3 097	1,6	-2,6	-5 951	9 048	11,4	23,5
AU	2 688	3,2	-2,2	-13 093	15 782	16,5	1,1
NO	2 444	2,9	3,4	-2 687	5 131	11,5	-2,7

UE-27: Commerce intra-UE exclu
CN: HK exclu

Source: Eurostat/statistiques sur la haute technologie

L'Allemagne, la France et le Royaume-Uni en tête des États membres de l'UE

Les graphiques 5 et 6 montrent la répartition des parts du marché mondial des produits de haute technologie, mais en incluant cette fois le commerce intra-UE (voir notes méthodologiques en page 7).

L'Allemagne était la première puissance commerciale européenne incontestée en matière de produits de haute technologie. Elle représentait 7,9 % des exportations mondiales et 7,2 % des importations mondiales de ces produits.

Elle était suivie de la France, du Royaume-Uni et des Pays-Bas avec des parts se situant entre 4 et 5 %. Le chiffre élevé des Pays-Bas s'explique par «l'effet Rotterdam»¹.

Ces quatre pays de tête assuraient ensemble plus d'un cinquième du total mondial des exportations et des importations de produits de haute technologie.

Trois autres États membres de l'UE seulement – l'Irlande, l'Italie et la Belgique – de même que la Suisse assuraient plus de 1 % des exportations mondiales de produits de haute technologie. En ce qui concerne la Belgique, le chiffre s'explique partiellement par «l'effet Anvers»¹.

¹ Les marchandises qui arrivent aux ports de Rotterdam et d'Anvers, et qui sont destinées au reste de l'UE, sont enregistrées comme des importations respectivement néerlandaises et belges et, par la suite, comme des expéditions des Pays-Bas ou de la Belgique vers un autre pays de l'UE.

Les exportations de produits de haute technologie représentaient moins de 0,1 % du total mondial dans neuf États membres, dans les pays candidats et en Islande.

La répartition était analogue en ce qui concerne les importations de produits de haute technologie. Cependant, en dehors des quatre États membres du groupe de tête, quatre autres et la Suisse enregistraient une part supérieure à 1 %. Sept États membres n'atteignaient pas 0,1 %.

Commerce et compétitivité

Commerce ouvert et équitable

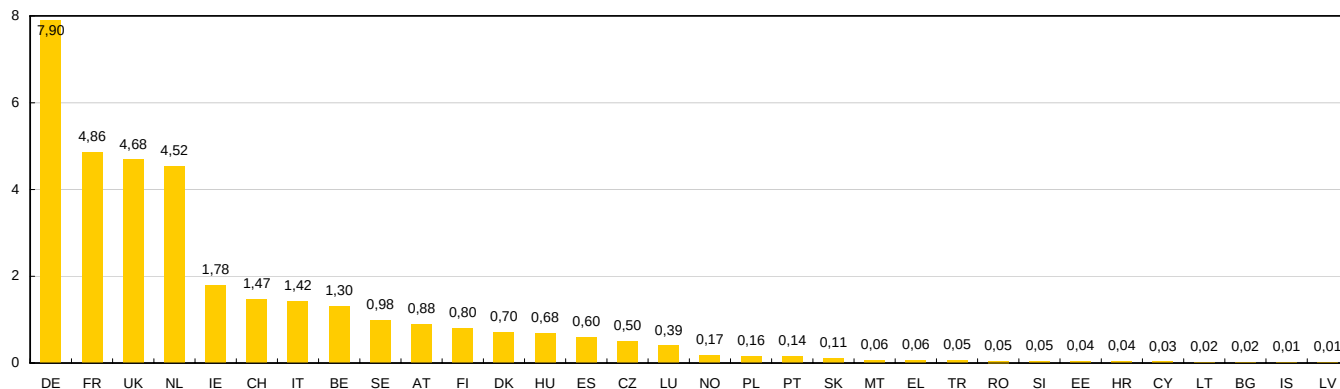
L'UE doit se concentrer sur ce qu'elle sait faire. Elle a un profil d'exportateur de produits et de services de haute qualité et de haute technologie. Ces produits représentent un tiers de la demande mondiale et environ la moitié des exportations européennes. Mais c'est un équilibre instable et la position européenne est menacée car son industrie perd du terrain dans les produits de haute technologie. La poursuite de l'innovation et le maintien de l'investissement dans cet avantage comparatif sont donc cruciaux. C'est pourquoi un meilleur respect et une meilleure défense des droits de propriété intellectuelle à l'échelon international ont un grand rôle à jouer.

Pour des informations complémentaires, voir:

http://ec.europa.eu/trade/issues/sectoral/competitiveness/index_fr.htm

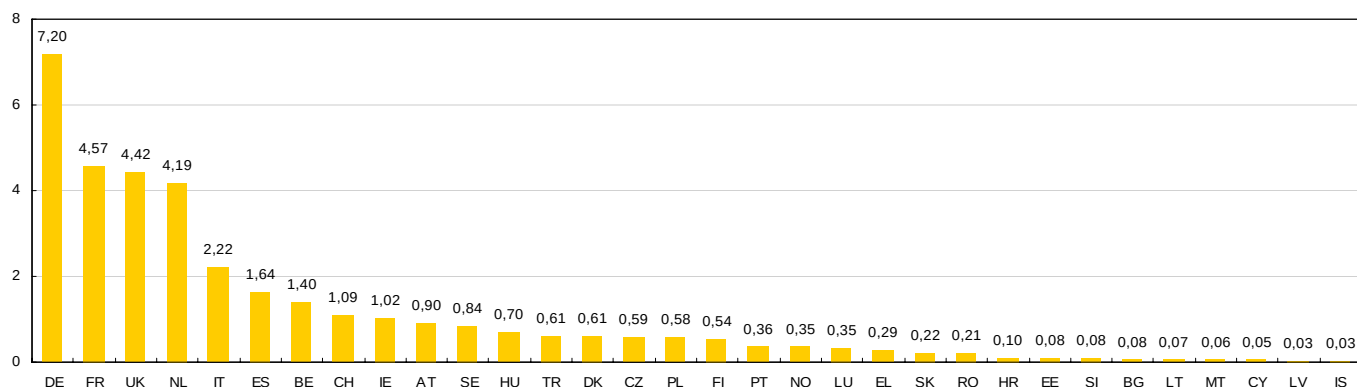
Source: Commission européenne, Politiques, 2006

Graphique 5: Parts dans les exportations mondiales de produits de haute technologie, États membres de l'UE et pays sélectionnés, 2005



Source: Eurostat/statistiques sur la haute technologie

Graphique 6: Parts dans les importations mondiales de produits de haute technologie, États membres de l'UE et pays sélectionnés, 2005



Source: Eurostat/statistiques sur la haute technologie

Comme le montre le tableau 7, l'Allemagne était, en 2005, le seul État membre dont les exportations et les importations de haute technologie dépassaient la barre des 100 milliards d'euros. La France, le Royaume-Uni et les Pays-Bas ont exporté et importé chacun plus de 60 milliards d'euros de produits de haute technologie. Les quatre pays de ce groupe de tête au niveau européen affichaient en outre une balance commerciale excédentaire dans le domaine des produits de haute technologie.

Six autres États membres de l'UE – le Danemark, l'Irlande, le Luxembourg, Malte, la Finlande et la Suède – étaient également des exportateurs nets de produits de haute technologie, de même que la Suisse. L'Irlande affichait la balance excédentaire la plus élevée de tous les États membres de l'UE (11,2 milliards d'euros).

Au niveau européen cependant, la balance commerciale des produits de haute technologie affichait un déficit (-31,7 milliards d'euros). Il convient d'observer que les agrégats au niveau de l'UE (importations, exportations et balance commerciale) ne correspondent pas à la somme des États membres individuels, étant donné que le commerce intra-UE en est exclu.

C'est en Espagne et en Italie que la balance commerciale des produits de haute technologie enregistrait les soldes négatifs les plus importants (-15,1 et 11,6 milliards d'euros respectivement).

Malte affichait en 2005 le chiffre le plus élevé en ce qui concerne le pourcentage du commerce des produits de haute technologie dans le commerce total avec 50,8 % pour les exportations et 29,6 % pour les importations.

Les exportations de haute technologie représentaient plus de 30 % du total des exportations dans le cas du Luxembourg (38,0 %) et de Chypre (31,6 %), mais aucun pays n'est parvenu à franchir le cap des 30 % en ce qui concerne les importations de haute technologie.

Au niveau européen, les exportations de haute technologie ont progressé, entre 2000 et 2005, à un taux annuel moyen de 1,7 %, tandis que les importations enregistraient un recul (-1,3 %). En d'autres termes, la balance commerciale des produits de haute technologie de l'UE s'est améliorée au cours de cette période.

La croissance la plus forte a été enregistrée à Chypre en ce qui concerne les exportations de haute technologie (94,8 %), et en Slovaquie en ce qui concerne les importations (23,3 %).

Bien que les importations de haute technologie n'aient diminué que dans six États membres, leur poids a fait basculer dans le rouge l'agrégat calculé au niveau de l'UE. Les diminutions les plus importantes, à la fois en termes d'exportations et d'importations, ont été enregistrées à Malte.

Tableau 7: Commerce de haute technologie exprimé en millions d'euros et en pourcentage du commerce total en 2005, et taux de croissance annuel moyen 2000-2005, UE-27 et pays sélectionnés

	Exportations			Balance	Importations		
	Millions EUR	en % du total des exportations	TCAM 2000-2005	Millions EUR	Millions EUR	en % du total des importations	TCAM 2000-2005
UE-27	197 837 i	18,8 i	1,7 i	-31 669 i	229 505 i	19,5 i	-1,3 i
BE	18 943	7,1	1,4	-1 433	20 376	8,0	0,6
BG	268	2,9	25,6	-828	1 096	8,8	17,0
CZ	7 324	11,7	24,5	-1 226	8 550	13,9	12,1
DK	10 166	14,9	4,9	1 322	8 844	14,6	3,3
DE	115 405	14,8	3,7	10 304	105 101	16,8	0,8
EE	638	10,3	-5,9	-574	1 212	14,8	9,6
IE	26 036	29,5	-5,2	11 175	14 860	27,0	-6,2
EL	826	6,0	-2,7	-3 364	4 189	9,6	0,9
ES	8 747	5,7	1,9	-15 148	23 895	10,3	3,3
FR	71 042	19,1	-4,7	4 259	66 783	16,5	-4,8
IT	20 822	6,9	-1,3	-11 608	32 430	10,5	-0,6
CY	372	31,6	94,8	-315	687	13,5	14,5
LV	133	3,2	24,0	-369	502	7,2	11,0
LT	304	3,2	25,3	-709	1 013	8,1	21,6
LU	5 739	38,0	25,2	662	5 078	28,9	17,5
HU	9 941	19,7	7,1	-309	10 249	19,2	8,1
MT	930	50,8	-11,5	75	855	29,6	-12,7
NL	66 133	20,3	2,8	4 970	61 163	20,9	1,2
AT	12 876	12,8	4,6	-307	13 184	12,9	1,6
PL	2 299	3,2	18,7	-6 155	8 454	10,4	4,6
PT	2 089	6,8	7,3	-3 240	5 329	10,8	2,8
RO	691	3,1	5,8	-2 317	3 009	9,2	10,3
SI	660	4,3	9,2	-502	1 162	7,1	3,6
SK	1 641	6,4	34,8	-1 583	3 224	11,6	23,3
FI	11 701	22,1	0,0	3 832	7 870	16,6	1,9
SE	14 264	13,6	-4,2	2 023	12 242	13,7	-3,5
UK	68 406	22,1	-5,2	3 888	64 518	15,6	-6,9
IS	163	6,6	35,9	-252	415	10,4	3,1
NO	2 444	2,9	3,4	-2 687	5 131	11,5	-2,7
CH	21 445	21,2	4,0	5 482	15 963	16,4	-1,4
HR	563	8,0	6,6	-825	1 388	9,3	8,6
TR	796	1,4	-7,9	-8 117	8 913	9,5	1,0

UE-27: Commerce intra-UE exclu
Exceptions à la période de référence 2000-2005:
2002-2005: HR

Source: Eurostat/statistiques sur la haute technologie

Électronique et télécommunications: le groupe de produits de haute technologie ayant généré le plus grand nombre de transactions

Le graphique 8 montre, pays par pays, les exportations et importations totales de produits de haute technologie en millions d'euros et leur ventilation par groupe de produits.

Le groupe «électronique-télécommunications» représentait en 2005 la plus grosse part des exportations de haute technologie de 17 États membres, ainsi que de la Norvège. Il s'agit également du premier groupe de produits de haute technologie exportés par le Japon et les États-Unis.

La France, deuxième exportateur européen de produits de haute technologie, a enregistré la part la plus élevée de ses exportations dans la catégorie «Aérospatial» avec 47 %. L'Islande présentait un résultat analogue avec 60 %. Ce secteur assurait également une part importante des exportations de produits de haute technologie en Lituanie (18 %), en Espagne (16 %), au Royaume-Uni (14 %), en Allemagne (13 %) et en Roumanie (13 %).

Le Luxembourg, l'Irlande, la République tchèque, les Pays-Bas, la Slovaquie et la Chine se caractérisaient par des pourcentages élevés d'importations dans la catégorie «Ordinateurs et machines de bureau», et les importations de la catégorie «Pharmacie» figuraient en bonne place en Belgique, au Danemark, en Grèce, en Slovaquie et en Suisse.

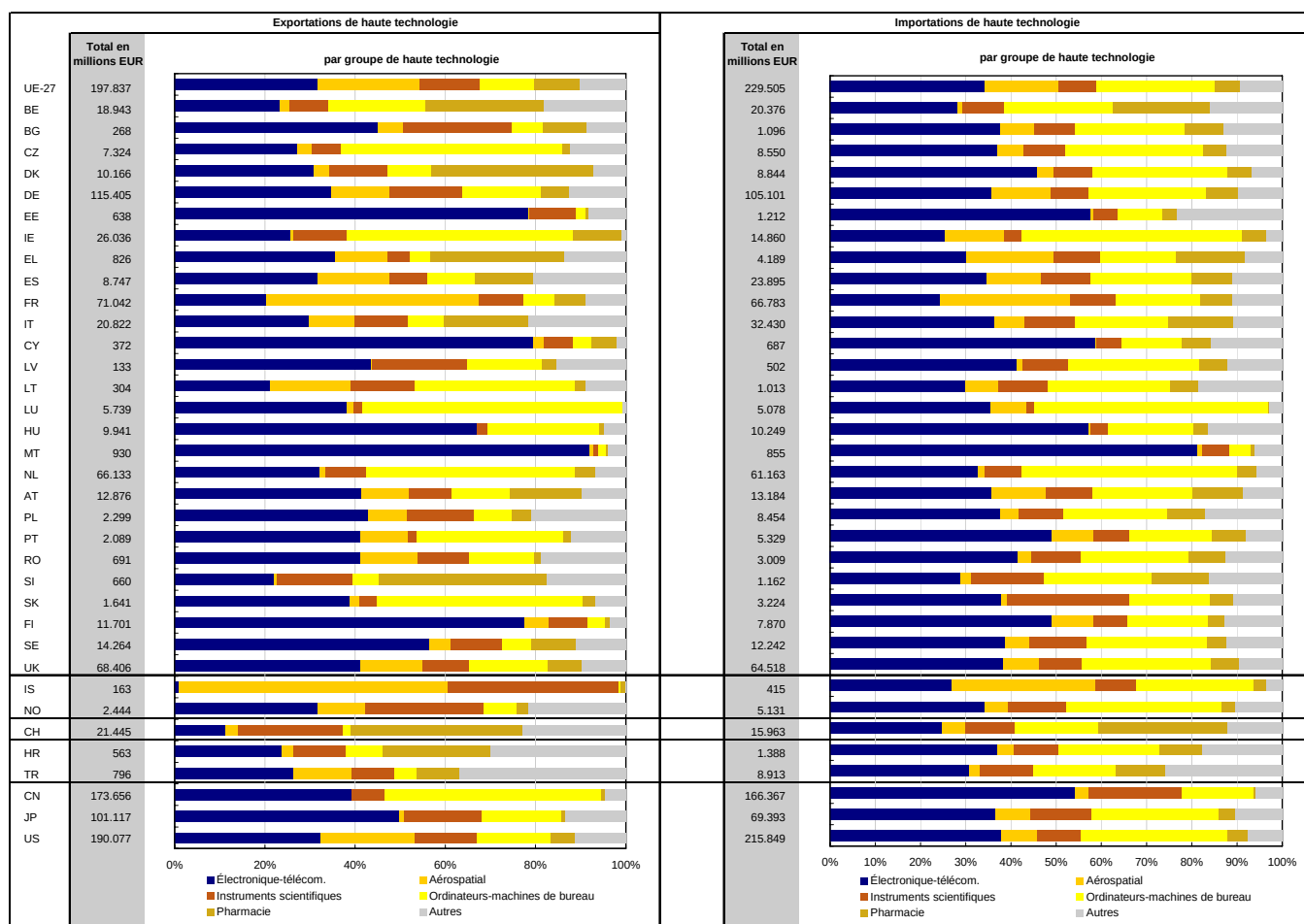
La ventilation entre pays des importations de haute technologie par groupe de produits est moins diversifiée que celle des exportations.

Le groupe «électronique-télécommunications» assurait la part la plus importante des importations de produits de haute technologie dans les États membres de l'UE (à l'exception de l'Irlande, de la France, du Luxembourg et des Pays-Bas), ainsi que de la Norvège et des pays candidats. Ce marché était également important pour les trois principaux concurrents de l'UE – la Chine, le Japon et les États-Unis.

Les «Ordinateurs et machines de bureau» constituaient le principal groupe de produits de haute technologie importés en Irlande (49 %), au Luxembourg (52 %) et aux Pays-Bas (48 %). En France et en Islande, la première place revenait aux importations de produits de la catégorie «Aérospatial» avec 29 et 32 % respectivement.

La Suisse était le seul pays dans lequel le groupe «Pharmacie» représentait la part la plus importante des importations de haute technologie (29 %); il représentait néanmoins une part significative en Belgique (21 %).

Graphique 8: Exportations et importations totales de haute technologie et ventilation par groupe de produits ⁽¹⁾, UE-27 et pays sélectionnés — 2005



UE-27: Commerce intra-UE exclu

(1) "Autres" comprend "Machines électriques", "Chimie", "Machines non électriques" et "Armement".

Source: Eurostat/statistiques sur la haute technologie

➤ CE QU'IL FAUT SAVOIR – NOTES MÉTHODOLOGIQUES

Produits de haute technologie

Afin d'analyser la compétitivité et les performances commerciales des marchés de produits haute technologie, deux approches principales sont utilisées pour identifier les industries et les produits à forte intensité technologique: l'approche par secteur et l'approche par produit.

L'approche par produit – conçue pour compléter l'approche sectorielle – a été utilisée pour la présente publication. Elle permet une analyse bien plus détaillée du commerce et de la compétitivité. La liste des produits se base sur les calculs d'intensité de R&D par groupe de produits (dépenses en R&D par rapport au total des ventes). Les exportations et importations de ces produits incluent le commerce de haute technologie.

Les groupes de produits de haute technologie sont:

Liste des groupes de produits de haute technologie	CTCI Rév. 3
Aérospatial	7921+7922+7923+7924+7925+79293+(714-71489-71499)+87411
Ordinateurs-machines de bureau	75113+75131+75132+75134+(752-7529)+75997
Électronique-télécommunications	76381+76383+(764-76493-76499)+7722+77261+77318+77625+7763+7764+7768+89879
Pharmacie	5413+5415+5416+5421+5422
Instruments scientifiques	774+8711+8713+8714+8719+87211+(874-87411-8742)+88111+88121+88411+88419+89961+89963+89967
Machines électriques	77862+77863+77864+77865+7787+77884
Chimie	52222+52223+52229+52269+525+57433+591
Machines non électriques	71489+71499+71871+71877+72847+7311+73135+73144+73151+73153+73161+73165+73312+73314+73316+73733+73735
Armement	891

Totaux européens

Les totaux déclarés concernant l'UE comprennent seulement le commerce extra-UE (et excluent donc le commerce intra-UE), ce qui permet de considérer l'UE comme une entité unique et de la comparer avec d'autres pays. Les chiffres relatifs aux différents États membres de l'UE incluent néanmoins le commerce intra-UE.

Part du marché mondial

La part du marché mondial est un rapport dans lequel le numérateur est la somme des exportations/importations

totales de produits de haute technologie du pays considéré (de l'entité considérée), et le dénominateur est la somme des exportations/importations de haute technologie de tous les pays (entités) du monde – ce qui implique que le dénominateur pour les parts du marché mondial est moins élevé lorsque l'UE est considérée comme un bloc unique, étant donné qu'il exclut le commerce intra-UE.

Ainsi les graphiques 1 à 3 excluent le commerce intra-UE, et les graphiques 5 et 6 l'incluent.

Abréviations des noms de pays (hors UE)

ASIOTH	Autres pays d'Asie	JP	Japon
AU	Australie	KR	Corée du Sud
BR	Brésil	MX	Mexique
CA	Canada	MY	Malaisie
CH	Suisse	NO	Norvège
CN	Chine	PH	Philippines
HK	Hong Kong	RU	Russie
HR	Croatie	SG	Singapour
ID	Indonésie	TH	Thaïlande
IL	Israël	TR	Turquie
IN	Inde	US	États-Unis
IS	Islande		

Dans le cas présent, «Autres pays d'Asie» inclut principalement Taïwan. La Chine ne comprend pas Hong Kong.

Sources

Toutes les données relatives au commerce de haute technologie sont extraites de la base de données **COMEXT** – la base de données Eurostat des statistiques officielles du commerce extérieur de l'UE et des échanges commerciaux entre les États membres de l'UE.

Les données sur le commerce communiquées par les pays non membres de l'UE, par les pays de l'AELE et par les pays candidats sont extraites de la base de données **Comtrade** de la Division statistique des Nations unies et incluses dans la base de données **COMEXT** en tant qu'ensemble de données distinct. Le commerce visé inclut les importations réexportées, ce qui implique que certains pays affichent des chiffres importants en raison du volume élevé de marchandises qui transitent sur leur territoire et sont comptabilisées à la fois comme importations et comme exportations.

Il convient dès lors de faire remarquer que les données utilisées dans la présente publication proviennent de deux sources différentes dont les méthodologies respectives sont partiellement divergentes. Pour des informations complémentaires concernant la méthodologie appliquée par l'UE, voir:

http://europa.eu.int/estatref/info/sdds/fr/ext/ext_sm.htm

Les données figurant dans le présent numéro de *Statistiques en Bref* reflètent la disponibilité des données dans la base de référence d'Eurostat au 26 octobre 2007.

Pour en savoir plus :

Données :

Science et technologie

-  Secteurs de haute technologie et services à haut niveau de savoir
-  Secteurs à haute technologie et services à haut niveau de savoir: statistiques économiques au niveau national
-  Secteurs à haute technologie et services à haut niveau de savoir: statistiques sur l'emploi au niveau national et régional
-  Secteurs à haute technologie et services à haut niveau de savoir: statistiques de science et technologie au niveau national et régional

Les journalistes peuvent contacter le service média support :

Bâtiment BECH, Bureau A4/125
L - 2920 Luxembourg

Tel. (352) 4301 33408
Fax (352) 4301 35349

E-mail: eurostat-mediasupport@ec.europa.eu

European Statistical Data Support :

Eurostat a mis en place, conjointement avec les membres du "Système statistique européen", un réseau de centres d'appui, qui couvrira presque tous les États membres et certains pays de l'AELE.

La mission de ces centres sera d'aider et d'orienter les utilisateurs qui se procureront des données statistiques européennes sur l'internet.

Vous trouverez sur notre site internet des informations sur ce réseau de centres d'appui :
<http://ec.europa.eu/eurostat/>

Une liste des bureaux de vente dans le monde est disponible à :

l'Office des publications officielles des Communautés européennes.

2, rue Mercier
L - 2985 Luxembourg

URL: <http://publications.europa.eu>
E-mail: info@publications.europa.eu

Le présent document a été rédigé en collaboration avec Sammy Sioen.

Original : anglais